



Erfolgsfaktoren für Hochleistungsteams

Zielgruppe:

- Geschäftsführer, Vorstände, Führungskräfte und Prokuristen
- Team-, Gruppen- und Projektleiter, stellvertretende Führungskräfte, Leiter von Stabstellen

Ihr Nutzen:

Außergewöhnlich Führen –
die 4 wichtigsten Prinzipien

Feedback-Kompetenz für
Führungskräfte

Von Low Performance zu High
Performance

Zielvereinbarungen erfolgreich
einsetzen!

Ihr Nutzen:
Mitarbeiter zu
Hochleistungs-
Teams
führen!

Ihr Vorsprung:

**Jeder Teilnehmer erhält mit dem
Seminar die S&P Tool Box:**

- + S&P Test: Führungsstärke
- + S&P Check: Hochleistungs-Teams
richtig führen
- + S&P Test: Feedback-Fähigkeit
- + S&P Test: Delegieren Sie gerne?
- + Ziele SMART formulieren
- + Leitfaden Zielvereinbarungs-
gespräch
- + 360°-Feedbacks in der Praxis
Führungsstärken optimal einsetzen

Preis:

590,- €
Zzgl. 19% MwSt.

Im Preis enthalten: Teilnehmerunterlagen als PDF,
3-Gänge-Menü, Kaffee, Tee, Erfrischungsgetränke
und Snacks in den Pausen

Termine:

14.01.2021
München & Köln

25.02.2021
Frankfurt & Stuttgart

18.03.2021
Berlin & Hamburg

15.04.2021
München & Leipzig

17.06.2021
Düsseldorf & Frankfurt

Programm

09.15 Uhr

Begrüßung

Kaffee und Getränke

ab 09.30 Uhr

Außergewöhnlich Führen – die 4 wichtigsten Prinzipien

- > Führung: ein Überblick zu unterschiedlichen Stilen und Kompetenzen
- > Mitarbeiter einbeziehen und an den Unternehmenszielen beteiligen
- > Rollenkonflikte - Erwartungen an die Führungskraft
- > Situationsbeurteilung und angemessener Führungsstil
- > Unterscheidung der Arbeitertypen nach DISG-Konzept
- > Eine „gelebte“ Ziel- und Kundenorientierung ist kein Zufall!
- > Hochleistungs-Teams stellen spezielle Anforderungen an die Führungskraft
- > Führungsstärke zielgerichtet einsetzen

Fallstudien zur Auswahl des „richtigen“ Führungsstils

Die Teilnehmer erhalten Checklisten zu den Themen „Führungskompetenz“ und „Führungsverhalten“ sowie „Führungsstärken optimal einsetzen“

11:30 Uhr - 13.00 Uhr

Feedback-Kompetenz für Führungskräfte

- > Gespräche mit Fingerspitzengefühl führen
- > Anerkennung und Kritik richtig kommunizieren
- > „Immer wieder müssen Sie verhandeln - Verhandlungsstrategien im Überblick
- > Wie funktioniert sachorientiertes Verhandeln?
- > Impulse aus dem Harvard-Verhandlungskonzept

Führungs-
stärken
souverän
einsetzen!

Die Teilnehmer erhalten Checklisten und S&P Tests zu den Themen „Feedback-Fähigkeit“, „Richtig delegieren“ und „Die sechs „W“ der Delegation“.

13.00 Uhr -14.00 Uhr

Gemeinsames Mittagessen

Programm

14.00 Uhr – 15.45 Uhr **Von Low Performance zu High Performance**

- > Schlüssel-Phasen in der Team-Entwicklung
- > Motivatoren zur Sicherung des Unternehmenserfolgs richtig einsetzen
- > Leistungsanreize richtig setzen und Leistungen steigern
- > 10 Merkmale eines Gewinner-Teams

**Gewinner-
Teams
aufbauen!**

Fallstudie zum Aufbau von Hochleistungsteams

Die Teilnehmer erhalten Checklisten zum Thema „Führen von Hochleistungs-Teams“ und „Sind meine Führungskräfte fit ein Hochleistungs-Team zu führen?“

16.15 Uhr - 17.30 Uhr **Zielvereinbarungen erfolgreich einsetzen!**

- > Mitarbeiter mit Zielen führen und Ziele korrekt formulieren
- > Ziele mit den SMART-Kriterien überprüfen
- > Die Mitarbeiter ins Boot holen, für die Ziele begeistern und an das Unternehmen binden
- > Optimale Vorbereitung und Durchführung des Beurteilungs- und/oder Zielgesprächs
- > Mit den Mitarbeitern effektiv im Dialog bleiben
- > Unternehmensziele mit Feedback-Gesprächen verankern!

Fallstudie: Zielvereinbarungsgespräche erfolgsorientiert führen

Die Teilnehmer erhalten die Checkliste „Ziele SMART formulieren“ und den Leitfaden „Zielvereinbarungsgespräch“

Ab 17.30 Uhr **Offene Gesprächsrunde**

Referenten



Achim Schulz

Geschäftsführer Schulz & Partner GmbH

Herr Achim Schulz gründete Schulz & Partner 2007. Er berät seit 22 Jahren mittelständische Unternehmen und Banken.

Zu seinen Branchen-Schwerpunkten zählen Anlagenbau, Automotive, Banken, Finanzdienstleister, Gesundheitswesen, Handel sowie Non-Profit-Organisationen.

Er berät Unternehmen in Umbruch- und Veränderungssituationen, bei Nachfolgelösungen sowie in Team-Entwicklungsprozessen.

Reiner Schon

Fachbereich Teamentwicklung

Herr Reiner Schon kennt die wesentlichen Facetten des Mittelstands sowie des Bankgeschäfts.

Er verfügt über „Insider-Wissen“, wenn es um die erfolgreiche Führung von größeren Mitarbeiterteams geht.

Aufgrund seiner Tätigkeit als Personalberater verfügt er über eine branchenübergreifende Expertise.

Sandra Westphalen

Fachbereich Teamentwicklung

Frau Sandra Westphalen berät Unternehmen, Krankenhäuser, Hochschulen und Verwaltungen in den Bereichen Persönlichkeit und Kommunikation, Team- und Führungskräfteentwicklung sowie Rhetorik, Moderation und Präsentation.

Aufgrund ihrer langjährigen Erfahrung als Führungskraft vermittelt sie Inhalte aus der Praxis für die Praxis.

Das S&P Team betreut aktuell folgende **Umsetzungsprojekte bei Unternehmen:**

- > Führungs-System für Mitarbeitergespräche und Zielvereinbarungen
- > Führen und Kommunikation für Projekt- und Teamleiter
- > Selbst- und Zeitmanagement für Teamleiter und Mitarbeiter
- > Konfliktmanagement in Projekten und Teams
- > Aufbau von Hochleistungs-Teams
- > Arbeits- und Entscheidungsprozesse in Teams effizient gestalten
- > Nachfolge und Generationenwechsel erfolgreich umsetzen
- > Erfolgreich im Vertrieb: Sales Training und Preismangement
- > 360 Grad-Feedback im Unternehmen aufbauen

Leistungsangebot von Schulz & Partner

- > Teamentwicklung und Führungskräfte-Trainings
- > Personalsuche und Personalauswahl
- > Strategische Personalentwicklung mit 360°-Feedbacks
- > NachfolgerBörse für Führungskräfte
- > Optimierungsprogramme zur Steigerung des Unternehmenswerts
- > Gutachter für Firmen- und Unternehmensbewertungen
- > Rating und Bankverhandlungen

Ihr Vorsprung in der Praxis



Gerne informieren wir Sie über weitere Seminare und Inhouse-Trainings. Sie erreichen uns auch über www.sp-unternehmerforum.de

Teilnehmer haben auch folgende Seminare gebucht:

- > **Liquiditäts- und Finanzplanung**
Liquiditäts- und Finanzplanung von A bis Z
- > **Bilanz-Wissen Kompakt**
Bilanzen lesen, verstehen und steuern
- > **Planung – Controlling – Steuerung**
Von der Planung über die BWA bis zur erfolgreichen Steuerung des Unternehmens
- > **Mit Motivation zu Spitzenleistungen**
Richtig motivieren und Ziele sicher erreichen!
- > **Kompaktkurs Word, Excel & Co.**
Die wichtigsten Funktionen für Anwender und Entscheider

Anmeldung online:
<https://sp-unternehmerforum.de/seminar-formular/>
oder E-Mail an: service@sp-unternehmerforum.de

S & P Unternehmerforum
Seminare - Inhouse-Trainings

Erfolgsfaktoren für Hochleistungsteams

Seminarpreis: 590,- € zzgl. 19 % MwSt. - Produkt-Nr. E02

Es gelten unsere AGB's, welche Sie unter www.sp-unternehmerforum.de einsehen können.




Förderung möglich! Teilnehmer aus fast allen Bundesländern können sich vom Europäischen Sozialfonds fördern lassen. Die Fördervoraussetzungen finden Sie auf unserer Förder-Landkarte unter www.sp-unternehmerforum.de/seminarfoerderung/

Ja, ich nehme am folgenden Seminar teil (bitte auswählen):

- | | | | |
|-------------------------------------|---------------------------------|----------------------------------|---|
| <input type="checkbox"/> 14.01.2021 | <input type="radio"/> München | <input type="radio"/> Köln | <input type="checkbox"/> Nein, ich kann leider nicht teilnehmen. Bitte informieren Sie mich über weitere Veranstaltungstermine |
| <input type="checkbox"/> 25.02.2021 | <input type="radio"/> Frankfurt | <input type="radio"/> Stuttgart | |
| <input type="checkbox"/> 18.03.2021 | <input type="radio"/> Berlin | <input type="radio"/> Hamburg | <input type="checkbox"/> Nein, ich kann leider nicht teilnehmen. Bitte übersenden Sie uns die Vortragsunterlagen als PDF-Version gegen eine Schutzgebühr von 290,00 € zzgl. MwSt. |
| <input type="checkbox"/> 15.04.2021 | <input type="radio"/> München | <input type="radio"/> Leipzig | |
| <input type="checkbox"/> 17.06.2021 | <input type="radio"/> Frankfurt | <input type="radio"/> Düsseldorf | |

Wie sind Sie auf uns aufmerksam geworden? Vielen Dank für Ihre Auskunft.

- | | | | |
|---|--|-------------------------------------|--|
| <input type="checkbox"/> Empfehlung | <input type="checkbox"/> Internet | <input type="checkbox"/> Newsletter | <input type="checkbox"/> Seminarportal |
| <input type="checkbox"/> Telefon / Persönlicher Kontakt | <input type="checkbox"/> Persönliches Anschreiben | | |
| <input type="checkbox"/> ESF-Förderung ist beantragt
(Bitte legen Sie eine Kopie des Antrages bei) |  Bei Anmeldung eines 2. Teilnehmers erhalten Sie jeweils 10% Preisnachlass. | | |

Name und Position im Unternehmen

Unternehmen

Anzahl der Beschäftigten

Straße, PLZ / Ort

Telefon

E-Mail

Datum / Unterschrift

Diese Anmeldung wird durch meine Unterschrift verbindlich!

Service 
089/452 429 70-100